



COMUNICATO STAMPA

Milano, 2 novembre 2020

NPL/ UTP - iQera Group rafforza la struttura manageriale in Italia

iQera Italia (il braccio italiano del Gruppo) rafforza la struttura manageriale attraverso l'ingresso di due manager con lunga esperienza del mercato, **Vincenzo Lento e Salvatore Ruoppolo**. Lento avrà il ruolo di General Manager (a lui riporteranno tutte le funzioni societarie inclusa l'area Finanza della quale assumerà la diretta responsabilità in qualità di CFO di gruppo); Ruoppolo assumerà la responsabilità della divisione Real Estate Asset Management.

Vincenzo Lento conosce il settore italiano degli NPL fin dal 2001 ed ha avuto esperienze di rilevanza internazionale. E' stato per 5 anni Chief Operating Officer e Chief Servicing Officer di **Credito Fondiario** e, precedentemente, Managing Director di **Goldman Sachs** International, dove ha operato in particolar modo all'interno della Realty Management Division (in precedenza Archon Group), che si occupa di *Loan and Real Estate investment services and asset management*: qui è stato EMEA Chief Operating Officer (COO) e CFO/COO delle piattaforme di gestione di Archon Group in Italia. Il suo percorso professionale è iniziato nel 1997 nel mondo dell'alta consulenza direzionale in **PwC** e **Arthur Andersen**.

Salvatore Ruoppolo proviene da **Aquileia Capital Service** (servicer di Bain Capital specializzato in gestione di finanziamenti, *performing* e *non-performing*, e gestione di immobili), dove è stato Chief Operating Officer e Deputy General Manager con focus su tutte le attività di *business* in ambito UTP e NPL. In precedenza ha maturato importanti esperienze manageriali in **Intrum Italia** (come Head of Real Estate and Leasing NPL) ed in Intesa Sanpaolo dove è stato CEO e General Manager di due realtà del Gruppo Intesa Sanpaolo che si occupano di valorizzazione degli *assets* immobiliari e di gestione dei crediti in sofferenza: **Intesa Sanpaolo Re.O.Co** e **INTESA SANPAOLO Provis**. La lunga esperienza di Ruoppolo in campo Real Estate e Restructuring è iniziata nel 1998 ed è legata anche alle responsabilità manageriali che ha ricoperto per circa 15 anni in **Cordea Savills** come Head of Investment & Asset Management e in **Pirelli Real Estate** dove tra le altre cariche ha ricoperto il ruolo di Head of New Europe (*partnership* tra Pirelli Real Estate e **Unicredit** in CEE) e Head of Residential Italy. Ai suoi esordi professionali come Ingegnere in **SACED**, è stato il responsabile della progettazione e ristrutturazione delle facciate di Palazzo Montecitorio in Roma.

I due manager risponderanno direttamente al CEO di iQera Italia, **Francesco Magliocchetti**, che ha affermato: "Il settore del *debt management* e dei servizi immobiliari in Italia è molto competitivo ed è destinato a crescere per dimensioni e complessità nei prossimi anni. Per muoversi in questo contesto occorrono elevate competenze manageriali ed expertise professionali qualificate. Da qui la scelta di iQera Italia di rafforzare con due manager di lungo corso la linea manageriale esistente e già molto efficace. Il loro ingresso rappresenta un ulteriore passo avanti nella road map che il gruppo iQera si è dato per presidiare in maniera ancora più efficace il mercato italiano".

iQera Group

Leader Francese nella gestione e acquisizione di crediti, iQera supporta grandi aziende e istituzioni finanziarie in ogni fase del ciclo finanziario dei clienti combinando intelligenza umana e artificiale. Il gruppo pone l'esperienza del cliente al centro della sua strategia per creare la differenza e affrontare le sfide della trasformazione delle funzioni di Finanza, Credito e Relazioni con i Clienti. Globalmente, iQera aspira ad attivare nuove leve di crescita, empowerment e relazioni che siano sia agili che durature per tutti i suoi stakeholder. Il gruppo, presente in 16 siti in tutto il mondo, ha 2.180 dipendenti e ha generato un fatturato di 271 milioni di euro (dicembre 2019 LTM).

iQera
Creare la differenza
www.iqera.com & [Linkedin](#)

Contatti Ufficio Stampa iQera Italia: Verini & Associati

Mario Tino, mtino@verinieassociati.com, 335.1099520
Micol Caffetto, mcaffetto@verinieassociati.com, 348.8134411
Stefano Bertolini, sbertolini@verinieassociati.com, 388.1689647

This press release should not form the basis of, or be relied on in connection with, any contract or commitment or investment decision whatsoever. This press release may include unpublished price sensitive information that may constitute "insider information" for the purposes of any applicable legislation and each recipient should comply with such legislation and restrictions and take appropriate advice as to the use to which such information may lawfully be put. iQera does not accept any responsibility for any violation by any person of such legal restrictions under any applicable jurisdictions. This press release does not constitute a recommendation regarding any securities and has not been prepared and is not being distributed in the context of an offering of financial securities in any jurisdiction. This press release does not constitute an offer to sell or the solicitation of an offer to buy any security in any jurisdiction and shall, in any circumstance, not constitute an offer, solicitation or sale in the United States or in any jurisdiction in which, or to any persons to whom, such offering, solicitation or sale would be unlawful. Securities may not be offered or sold in the United States absent registration or an exemption from registration under the Securities Act of 1933, as amended, or in any other jurisdiction absent compliance with the securities laws of such jurisdiction. Any public offering of securities to be made in the United States or elsewhere would be made by means of a prospectus, would contain detailed information about us, as well as financial statements. The distribution of this press release into certain jurisdictions may be restricted by law. Persons into whose possession this press release comes should inform themselves about and observe any such restrictions. Any failure to comply with these restrictions may constitute a violation of the securities laws of any such jurisdiction. Neither the content of iQera's website nor any website accessible by hyperlinks on iQera's website is incorporated in, or forms part of, this press release. No money, securities or other consideration is being solicited or offered, and, if sent in response to the information contained herein, will not be accepted.

Forward Looking Statements and non-IFRS Financial Measures

This press release may include forward looking statements, including within the meaning of the U.S. Private Securities Litigation Reform Act of 1995 and the securities laws of other jurisdictions. These forward looking statements can be identified by the use of forward looking terminology, including the terms as "believe", "expect", "anticipate", "may", "assume", "plan", "intend", "will", "should", "estimate", "risk" and or, in each case, their negative, or other variations or comparable terminology. These forward looking statements include all matters that are not historical facts and include statements regarding iQera's or any of its affiliates' intentions, beliefs or current expectations concerning, among other things, iQera's or any of its affiliates' results of operations, financial condition, liquidity, prospects, growth, strategies and the industries in which they operate. By their nature, forward looking statements involve risks and uncertainties because they relate to events and depend on circumstances that may or may not occur in the future. Readers are cautioned that forward looking statements are not guarantees of future performance and that iQera's or any of its affiliates' actual results of operations, financial condition and liquidity, and the development of the industries in which they operate may differ materially from those made in or suggested by the forward looking statements contained in this press release. In addition, even if iQera's or any of its affiliates' results of operations, financial condition and liquidity, and the development of the industries in which they operate are consistent with the forward looking statements contained in this press release, those results or developments may not be indicative of results or developments in subsequent periods.

Certain financial data included in this press release may consist of "non-IFRS financial measures". These non-IFRS financial measures may not be comparable to similarly titled measures presented by other companies, nor should they be construed as an alternative to other financial measures determined in accordance with IFRS. You are cautioned not to place undue reliance on any non-IFRS financial measures included herein.